

New Ideas Think Tank

TreckerTalk



von Dieter Dänzer

AGRITECH Summit – in die Kristallkugel der Branche gucken

AGRITECH Summit: Fabrikats-neutrale Netzwerkveranstaltung ist essentiell für die gesamte Branche

Agritech Summit 2024: Mehr Excellence, mehr Netzwerken!

Weuthen-Kartoffeltag: Innovations-Feuerwerk für Kartoffel-Technik!

BayWa AG: bessere Nachrichten dank Einigung mit Eignern und Banken über Bereitstellung von rund 550 Millionen Euro

Grimme Gruppe: für 2023 eine Umsatzsteigerung von 14,8 % auf 721 Millionen Euro verlautbart

Trecker Talk Podcast: mit Ronny Schirmer von Mink Bürsten

ANZEIGE

crop.zone

Wirkt wie Chemie.
Nur ohne Chemie.
Live auf dem Weuthen Kartoffeltag!

made in Germany

agritech concept @innet 23

Liebe Leserinnen und Leser,

der Countdown für den AGRITECH Summit 2024 am 11. und 12. September in Augsburg läuft – in 4 Wochen werden sich rund 400 Entscheider der Landtechnik- und Zulieferindustrie sowie erfolgreiche Fachhändler im Hotel Maximilian´s treffen.

Gemeinsam gucken wir an den beiden Tagen in die Kristallkugel der Off-Highway-Branche – vorrangig der Landtechnik-Branche – um die Zukunft vorherzusehen. **Na ja, nicht ganz, aber auf dem AGRITECH Summit stehen immerhin über 60 Experten aus der Branche auf der Bühne und teilen ihre fundierten Analysen, Strategien und Visionen in den Keynotes, Deep Dives und Diskussionsrunden.** Sie gewähren tiefe Einblicke, geben praxisnahe Statements zu Schlüsselthemen und zeigen auf wohin die Reise in allen Teilbereichen der Supply Chain gehen wird. **Auf „Europe's leading Agriculture Machinery meeting“ vereinigen sich Praxis und Theorie zu einem inspirierenden Kompendium als Informationsquelle für die Gestaltung der Zukunft Ihres Unternehmens!**

Kommen Sie zu Europa's wichtigstem Treffen für die Landmaschinenindustrie: End to End – da, wo Supply Chain Management und Vertrieb aufeinandertreffen. [Der AGRITECH Summit 2024 ist die ultimative Netzwerkveranstaltung für Branchenführer, Innovatoren und Fachleute, um die neuesten Fortschritte in der Landtechnik zu erkunden.](#) Tauchen Sie ein in inspirierende Diskussionen, sehen Sie faszinierende Lösungsansätze, respektive Maschinen und vernetzen Sie sich mit den Visionären, die die Zukunft der Branche vorantreiben. Verpassen Sie nicht die Chance, Teil des Wandels zu sein, der die nächste Generation der Landwirtschaft prägt.

Fabrikats-neutrale Netzwerkveranstaltung ist essentiell für die gesamte Branche



Welcome to the AGRITECH Summit 2024

Shaping the Future of Agricultural Machinery in Europe

(Foto: Screenshot Homepage AGRITECH Summit)

Alle Insider sind sich bewusst, dass bei den aktuellen Stellenstreichungen auf Seiten der Unternehmer, Dienstleister und großen Handelshäuser, es mehr denn je einer Fabrikats-neutralen Netzwerkveranstaltung bedarf.

Vor 5 Jahren zunächst als AGRITECH Supplier Summit ins Leben gerufen, wurde dieser im vergangenen Jahr mit dem AGRITECH Economic Summit ergänzt. **In diesem Jahr, bei der fünften Auflage, sind beide Veranstaltungen zu einer, dem 5. AGRITECH Summit verschmolzen.** Dieser wird partnerschaftlich vom [New Ideas Think Tank](#) (NITT) und dem [Berlin Institute Supply Chain Management](#) organisiert, um Synergieeffekte für alle Beteiligten zu schaffen.

Wie gehabst findet der Summit im Hotel Maximilian's in Augsburg statt.

Derartig viele hochkarätige Sprecher und Diskussionsteilnehmer wie auf dem 5. AGRITECH Summit 2024 unter dem Motto „Vertrieb trifft auf Supply Chain Management“ sind selten auf einer Veranstaltung anzutreffen! **Der 5. AGRITECH Summit startet am Mittwoch, den 11. September mit spannenden Vorträgen und Diskussionsrunden zum Themenkomplex Supply Chain.** Über 1 ½ Tage wird den Besuchern und Ausstellern die Möglichkeit geboten, sich über die neuesten Technologien und Trends in der Produktion und aus diversen Zulieferbereichen zu informieren.

☀ **Im Übrigen unterstützen +50 Unternehmen den AGRITECH Summit und präsentieren sich auf Europas führendem Landtechnik-Netzwerk-Event!**

Agenda Overview

<p>September 10, 2024</p> <p>🍷 Casual Networking at the bar @Hotel Maximilian's</p>	<p>September 11, 2024</p> <p>Supply Chain Management of the Future <i>Navigating Supply Chain Transformation with Agility, AI and Collaboration</i></p> <p>🎤 Conference 🖨 Exhibition</p> <p>🍷 Networking Party and Flying Dinner</p>
<p>Interaction instead of routine - experience the variety of our innovative conference formats.</p> <p>Interactive workshops where you will be actively involved in discussions and practical exercises.</p> <p>Inspiring keynote speeches from leading figures in the agriculture industry.</p> <p>Panel discussions with renowned experts to discuss controversial topics.</p>	
<p>September 12, 2024</p> <p>Supply Chain Management of the Future <i>Navigating Supply Chain Transformation with Agility, AI and Collaboration</i></p> <p>🎤 Conference 🖨 Exhibition</p>	<p>September, 12 2024</p> <p>Agricultural machinery sales of the future <i>How AI, digitalization and electrification are changing the industry [conference language: german]</i></p> <p>🎤 Conference 🖨 Exhibition</p> <p>🍷 Gala Dinner & Award Ceremony: TOP RETAILER – Landtechnik 2025 and NITT Aftersales Excellence Award 2025</p>
<p>DAY 1 September 11</p>	<p>DAY 2 September 12</p>

Freuen Sie sich auf spannende Keynotes und Impulsvorträge! Sie erhalten wertvolle Branchen-Insights zur Landtechnik der Zukunft, zu künstlicher Intelligenz, zu CO2-neutraler,

respektive weitgehend reduzierter Landtechnik und zu vielen weiteren Themen. Verpassen Sie auf keinen Fall diese Gelegenheit von Branchenexperten wie [Steven van Kooten Niekerk](#) von [CNH](#) oder von Daria Batukhtina von der [Kubota Corporation](#) zu lernen und sich mit führenden Unternehmen des Agritech-Sektors zu vernetzen!

Mehr Excellence, mehr Netzwerken!

DAS PROGRAMM 12.09.2024



12.00 13.00 13.15 13.30 13.45 14.00 14.45 15.15 16.00 16.15 17.00 17.30 18.15 19.15 19.30 19.45 22.00	<p>Willkommen, Akkreditierung, Networking Lunch</p> <p>Begrüßung und Eröffnung: Ilja K.T. Führer & Dieter Dänzer, GF. NITT Dr. Hajo Drees, CEO Berlin Institute Supply Chain Management</p> <p>Impulsvortrag Stefan Caspari, AGCO SVP</p> <p>Impulsvortrag Dr. Arne Bohl, VP Product Strategy Claas</p> <p>Impulsvortrag Jörg Migende, Hauptgeschäftsführer Deutscher Raiffeisenverband eV</p> <p>Developing Innovation Moderation: Jörg Migende Stefan Caspari, Senior Vice President of Customer Success and Business Effectiveness AGCO Dr. Arne Bohl, VP Product Strategy Claas Dr. Thomas Neubert, Geschäftsführer Hydrive Engineering GmbH</p> <p>Netzwerkpause</p> <p>Developing Retail Miete – Kurzzeitmiete (max. 3 Monate) das intelligente Wertschöpfungsareal mit Synergien für alle Seiten. Hersteller, Kunden und Händler. Die jungen gebrauchten Maschinen und der wirkliche Wert und die Wertermittlung. Moderiert von Thomas Mühlbacher, Landwirt.com Klaus Schönbach, Head of Used Equipment Division Zeppelin Baumaschinen GmbH Torge Maschmann, Head of MPO Traser Software GmbH Achim Hoffmann, Geschäftsführer Claas Regional Center / Central Europe GmbH - First Claas (Class) Rental Christan Kamps, Head of Used Machinery Grimme Landmaschinenfabrik GmbH & Co. KG</p> <p>Developing Investment Impulsvortrag von Vanessa Knauf, Team Strategie und Nachhaltigkeit Deutsche Leasing AG</p> <p>Deep Dive Sessions parallel mit je 45 Minuten 1. XARVIO Healthy Field: Dr. Martin Heckmann & Dr. Josef Allendorf 2. IAV mit TCO Tool</p> <p>Developing Business Discussion: Die Herausforderungen neuer Technologien / KI+ Digitale Helfer in der Landtechnik. XARVIO: Henrich Meier D.O.B. Landtechnik: Martin Nethy, Vorstand, Service und Johannes Brunner, Produktspezialist AMS & Pflanzenschutz Pessi Instruments Gottfried Pessi Microsoft: nn</p> <p>Zusammenfassung Überleitung in den Abend</p> <p>Sektempfang Galaabend der Landtechnik mit Flying Dinner AWARD Verleihungen: Top Retailer - Landtechnik 2025 + NITT Aftersales Excellence Award 2025 Flying Dinner & Get-Together Ende</p>
---	---

Der Vertriebs-Programmteil am Donnerstagmittag wird mit einer Keynote von [Stefan Caspari](#) von der [AGCO Corporation](#) eröffnet, auf ihn folgen [Arne Bohl](#) von [CLAAS](#) und [Jörg Migende](#) vom [Deutscher Raiffeisenverband e.V. DRV](#). (Foto: Screenshot)

Am Donnerstagmittag – sprich am 12. September – switchen zum einen die Konferenzsprache von Englisch auf Deutsch und zum anderen die Themenkomplexe des Programms auf wirtschaftliche und technische Aspekte mit Blick auf die Teilnehmer aus den Vertriebsorganisationen der Hersteller und deren Vertriebspartner. **Für diesen Programmteil kann man übrigens Tickets zum äußerst attraktiven Partnerpreis von nur 390 Euro zuzüglich 19 % Mehrwertsteuer erwerben.**

Der Vertriebs-Programmteil am Donnerstagmittag wird mit einer Keynote von [Stefan Caspari](#) von der [AGCO Corporation](#) eröffnet, auf ihn folgen [Arne Bohl](#) von [CLAAS](#) und [Jörg Migende](#) vom [Deutscher Raiffeisenverband e.V. DRV](#).

In drei 3 Talkrunden werden aus verschiedenen Winkeln auf die Branche geblickt:
- Für den **Landtechnik-Talk**, den Jörg Migende moderiert, haben die obengenannten **Stefan Caspari**, Senior Vice President of Customer Success and Business Effectiveness AGCO, und **Dr. Arne Bohl**, VP Product Strategy Claas, zugesat, dazu stößt zumindest auch noch **Dr. Thomas Neubert**, Geschäftsführer Hydrive Engineering GmbH.

- Beim **Retail-Talk** geht es um das übergeordnete Thema Gebrauchtmaschinen und wie sich mit Kurzzeitmiete (max. 3 Monate) das intelligente Wertschöpfungsareal mit Synergien für alle Seiten, sprich Hersteller, Händler und Kunden besser erschließen lässt. Außerdem auch darum, wie man bei den jungen gebrauchten Maschinen, den wirklichen Wert ermitteln kann. Moderiert wird diese Talkrunde von **Thomas**

Mühlbacher, Geschäftsführender Gesellschafter von Landwirt.com, der reichweitenstärksten Online-Plattform im deutschsprachigen Raum. Ihre Teilnahme an dieser Talkrunde zugesagt haben bislang:

Klaus Schönbach, Head of Used Equipment Division Zeppelin Baumaschinen GmbH,

Torge Maschmann, Head of MPO Traser Software GmbH, **Achim**

Hoffmann, Geschäftsführer Claas Regional Center / Central Europe GmbH - First Claas (Class) Rental, und **Christan Kamps**, Head of Used Machinery Grimme

Landmaschinenfabrik GmbH & Co. KG.

- Sehr inspirierend sein dürfte auch die „**Developing Business Discussion**“, wo es darum geht, wohin sich die Landtechnik dank Digitalisierung und Künstlicher Intelligenz entwickeln wird. Als Diskutanten bestätigt sind bislang **Dr. Martin Heckmann** von BASF-Xarvio, von D.O.B. Landtechnik (einem der großen Partnerhändler von John Deere)

Martin Neth, Vorstand, Service und **Johannes Brunner**, Produktspezialist AMS & Pflanzenschutz und **Prof. Christian Kohler**, CCO von crop.zone.

+ Dazu kommt im Programmpunkt **Developing Investment** ein **Impulsvortrag von**

Vanessa Knauf, Team Strategie und Nachhaltigkeit Deutsche Leasing AG

+ Geplant sind außerdem noch 3 so genannten Deep Dive Sessions in denen es vertiefende Informationen gibt.

Zu den **Highlights** des 2. Tages des AGRITECH Summit werden definitiv auch die **Verleihungen der Awards "TOP RETAILER – Landtechnik 2025" und des „AfterSales-Excellence-Awards 2025“ sein!**

Sie wollen dabei sein auf Europa´s führendem Landtechnik-Netzwerk-Even?

ANZEIGE



End to End - Vertrieb trifft auf Supply Chain Management

Beim AGRITECH Summit 2024 in Augsburg steht am 12. September ab dem Networking-Lunch erneut der Bereich Vertrieb, Wirtschaft und die Zukunftsaussichten der Landtechnik-Branche im Fokus. Dabei verschmelzen der AGRITECH Supplier Summit und der AGRITECH Economic Summit zum **AGRITECH Summit**. Die treibenden Kräfte für den Supply Chain Management Part sind AGCO und das Berlin Institute Supply Chain Management. Der Economic Summit wird inhaltlich und fachlich durch den New Ideas Think Tank gesteuert. Die Kombination beider Elemente verspricht ein kurzweiliges und hochinformatives Konferenzprogramm über die zwei Tage im Maximilian's Hotel in Augsburg

Wir können Ihnen zwei Varianten anbieten, wenn Sie Klarheit gewinnen wollen, wohin die Reise in der Landtechnik-Branche geht:

+ Eine **Teilnahme nur am Vertriebsschwerpunkt des AGRITECH Summit, der am 12. September mittags mit dem Networking-Lunch startet**. Beinhaltet sind der Zugang zur Konferenz, die Verpflegung einschließlich aller Getränke, die Teilnahme am Gala-Netzwerk-Abend und die Teilnahme an den Award-Verleihungen – **und dies für nur 390 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer**.

+ Wenn Sie an beiden Tagen am Summit teilnehmen möchten, dann können wir Ihnen einen **NITT-Partnerpreis von 1.600 Euro für das 2-Tagesticket**, statt dem regulären Preis von 1.856 Euro (jeweils zusätzlich Mehrwertsteuer) offerieren. In dem Partnerpreis sind inkludiert die Teilnahme an beiden Konferenztagen, die Tagungsverpflegung einschließlich der Getränke, der Zugang zur Ausstellung und sowohl die Teilnahme am Networking-Dinner (11. Sep.) und Gala-Netzwerk-Abend (12. SEP) mit den Award-Verleihungen (12. SEP)

Jetzt gleich anmelden unter:

<https://agritechsuppliersummit.com/agritech-economic-summit-de>

Ich freue mich sehr, wenn wir uns in Augsburg treffen und uns über die Branchen-Entwicklungen austauschen können!.

ANZEIGE



Wir sind dabei! Besuchen Sie uns in Halle 4.0, Stand A71

automechanika
FRANKFURT

Hengst
FILTRATION

Weuthen-Kartoffeltag: Innovations-Feuerwerk für Kartoffel-Technik



Auf der Ausstellungsfläche des 34sten Weuthen-Kartoffeltag wurden bereits die ersten Behandlungstreifen für die Vorführung im Bereich Electric Crop Management angelegt. Die Besucher und eingeladenen Journalisten können sich auf weitere Einblicke und die Live-Demo vor Ort freuen. (Fotos: Werkbilder)

Am Donnerstag, den 29. August findet der 34. Weuthen-Kartoffeltag statt.

📍 Adresse:

41366 Schwalmtal-Waldniel

Kreisverkehr Amerner Straße/Weißdornstraße

🌐 Wie immer werden bedeutende europäische Züchter hier ihre Sortendemos für Kartoffeln und Zwiebeln präsentieren. Allumfassende Fachinformationen einschließlich der Techniklösungen der Hersteller im Liefersortiment der [Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main AG \(RWZ\)](#), der Konzernmutter von der [Wilhelm Weuthen GmbH & Co. KG](#) zu Pflanzenschutz, Düngung, Lagerung, Belüftung und Qualitätssicherung sind ebenfalls Kernelement der Veranstaltung. Abgerundet wird der Kartoffeltag durch Erntetechnik-Vorführungen.

Premiere einer Vorführung im Bereich Electric Crop Management



Mit [crop.zone](#) zeigt einer der europaweit führenden Anbieter für großflächiges elektrisches Pflanzenmanagement **in einem großangelegten Feldversuch die Effekte der herbizfreien Sikkation.**

Die Komplettlösungen von [crop.zone](#) umfassen aber auch die Behandlung von Zwischenfrüchten und Unkrautbekämpfung für den professionellen Landwirt. Die innovativen Lösungen basieren auf interdisziplinärem Wissen in Chemie, Biologie, Physik, Ökologie und Agronomie. Die professionelle Technik der Systeme, „Made in Germany“, ermöglicht eine sichere, effiziente und kostengünstige Anwendung bei Profi-Landwirten und Lohnunternehmern. Das seriengefertigte, technologisch herausragende System erzielt qualitativ hochwertige Ergebnisse und schont gleichzeitig den Boden.

Dieter Dänzer trifft Dirk Vandenhirtz von [crop.zone](#):

In einem vor 2 Jahren aufgenommenen az Technik Talk Podcast erläutert der Gründer des Startups [crop.zone](#) und CEO, Dirk Vandenhirtz, sein innovatives Hybrid-Herbizidsystem, basierend auf einem elektrophysikalischen Verfahren, welches die nicht-chemische Pflanzenkontrolle effektiv und effizient macht:

<https://lnkd.in/eCawbXXP>

„Unsere Technologie bietet erhebliche Vorteile für eine nachhaltige Landwirtschaft. Eine rückstandsfreie Trocknung, ohne gesetzliche Wartezeiten für den Abbau von Chemikalien maximieren die Anwender-Flexibilität und die Akzeptanz der Verbraucher bei gleichzeitiger Minimierung der Risiken für Lebensmittelindustrie und Handel,“ so Vandenhirtz.

Das 2020 gegründete Startup habe das Konzept des Integrated Plant Management (IPM) zum Leben erweckt, indem es die vier Wissenschaften des Unkrautmanagements nutzt und neu kombiniert: Physik, Chemie, Biologie und Ökologie. Die patentierte Lösung ist ungiftig und in Kombination mit dem elektrophysikalischen Verfahren eine konkurrenzfähige Alternative zu herkömmlichen Methoden der Unkrautbekämpfung. Bei den Pflanzen kann

es sich um Unkraut oder Zwischenfrüchte handeln. Gleiches gelte aber auch für die Sikkation von Feldfrüchten.

ANZEIGE



AGCO FINANCE

Ihr Partner für das Wachstum Ihres Geschäfts

INVESTIEREN SIE IN DIE ZUKUNFT

MIT FLEXIBLEN FINANZIERUNGSLÖSUNGEN
VON AGCO FINANCE

www.agcofinance.com

Bessere Nachrichten von der BayWa AG





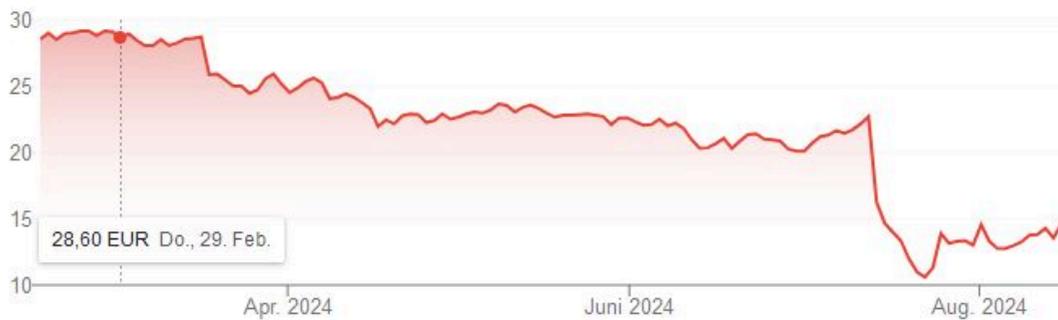
Marktbericht > BayWa Ord Shs

14,60 EUR

-13,95 (-48,86 %) ↓ in den letzten 6 Monaten

15. Aug., 17:35 MESZ • Haftungsausschluss

1 T. | 5 T. | 1 M. | **6 M.** | YTD | 1 J. | 5 J. | Max.



Eröffnung	13,64	Marktkap.	543,43 Mio.	CDP-Rating	A-
Hoch	14,72	KGV	-	52-Wo-Hoch	35,65
Tief	13,56	Rendite	-	52-Wo-Tief	9,50

Mehr zu BayWa Ord Shs →

Feedback

Der Kurs der BayWa-Aktie zeigt sich leicht erholt am Donnerstag. (Fotos: BayWa und Screenshot)

Wie das Unternehmen am 15. August mit einer [Ad-Hoc-](#) und einer [Pressemitteilung](#) verlautbart hat, habe man sich mit den wichtigsten Gläubigerbanken und ihren größten Aktionären, die Bayerische Raiffeisen Beteiligungs-AG (BRB AG) und die Raiffeisen Agrar Invest (RAIG), über die **Bereitstellung frischer Liquidität in Höhe von insgesamt rund 550 Millionen Euro geeinigt.**

📌 Der BayWa-Konzern hatte für das Geschäftsjahr 2023 einen Verlust ausgewiesen und die Aktionäre erhalten nach einem Beschluss auf der Hauptversammlung für 2023 keine Dividende auf ihre Anteilsscheine. Für riesige Aufregung sorgte dann die Ankündigung eines Sanierungsgutachtens!

🔗 **Das Finanzierungspaket sehe im Einzelnen vor, dass die Kernbanken Überbrückungskredite mit einem Volumen von 272 Millionen Euro zur Verfügung stellen.** Außerdem würden die beiden größten Aktionäre als wesentlichen Bestandteil des Paketes bis heute nachrangige Gesellschafter-Darlehen in Höhe von insgesamt 125 Millionen Euro zur Verfügung stellen, die in Höhe von 75 Millionen Euro bereits ausgezahlt worden seien. Zudem hätten die BRB AG gemeinsam mit der Frankfurter DZ Bank die Beteiligung der [BayWa AG](#) an der BRB Holding GmbH für einen Kaufpreis von insgesamt

120 Millionen Euro und die RWA AG die Beteiligung der BayWa AG an der BSV Saaten GmbH für einen Kaufpreis in Höhe von circa 10 Millionen Euro erworben. Zur kurzfristigen Liquiditätsbereitstellung habe zudem die RAIG beziehungsweise ihr nahestehende Unternehmen von der BayWa AG Getreide zum Marktpreis für einen Kaufpreis von insgesamt 20 Millionen Euro erworben.

👉 Voraussetzung dafür war laut Mitteilung **der erfolgreiche Abschluss eines Stillhalteabkommens mit den kreditgebenden Banken**. Auch fällige Darlehensrückzahlungen würden bis Ende September dieses Jahres ausgesetzt, um das beauftragte Sanierungsgutachten fertigstellen zu können. Die Wirksamkeit der Vereinbarungen stehe unter dem Vorbehalt verschiedener üblicher Bedingungen, mit deren Eintritt der Vorstand in den nächsten Tagen rechne.



BayWa CEO [Marcus Pöllinger](#). (Foto: BayWa)

„Wir wollen unseren Kunden, Lieferanten sowie Finanzierungspartnern auch in Zukunft wieder als der gewohnte verlässliche Partner zur Seite stehen. Deshalb werden wir aus der aktuellen Situation jetzt rasch die notwendigen organisatorischen und prozeduralen Konsequenzen ziehen, um verloren gegangenes Vertrauen zurückzugewinnen“, wird **CEO [Marcus Pöllinger](#) zitiert**. „Das Finanzierungspaket ist ein wichtiger Schritt, um die Zukunft der BayWa nachhaltig zu sichern. Wir sind damit einen weiteren Schritt gegangen, um das Unternehmen in einem schwierigen Marktumfeld robuster zu machen: mit zukünftig weniger Schulden und mit einem klaren strategischen Fokus auf Profitabilität der Geschäftsfelder.“

ANZEIGE



Grimme Gruppe verlautbart für 2023 eine Umsatzsteigerung von 14,8 % auf 721 Millionen Euro



Auf der Pressekonferenz wurde unter anderem vom 6-reihigen Rübenroder Rexor 6300 eine neue Generation mit 45 m³ Bunkervolumen vorgestellt. (Foto: Werkbild)

Die familiengeführte Grimme Gruppe hat dieser Tage im Rahmen einer Pressekonferenz in Damme verlautbart, dass man trotz herausfordernder Marktbedingungen die Ertragssituation durch die OneGrimme Strategie verbessern habe können. **Im Geschäftsjahr 2023 sei es gelungen den Umsatz um 14,8 % auf 721 Millionen Euro zu steigern. Der Exportanteil liege mittlerweile bei 82 %.**

Insgesamt beschäftige Grimme an weltweit 31 Standorten über 3300 Mitarbeitende. Aktuell laufe das größte Investitionsprogramm der Unternehmensgeschichte mit umfangreichen Bauprojekten in Damme und den USA. **Trotz schwieriger Rahmenbedingungen rechnet Grimme für das laufende Jahr mit einem stabil bleibenden Umsatz.**

Präsentation diverser Produkt-Neuheiten

👉 Die mechanische **Einzelkornsämaschine Matrix** werde für die Kampagne 2025 in 12- und 18-reihiger Ausführung neu aufgelegt. Schwerpunkte bei der Neuentwicklung seien eine kompakte Bauweise, eine optimierte Gewichtsverteilung sowie eine erhöhte Fahrerentlastung punkto Einstellmöglichkeiten und Assistenzsysteme. Die Maschine eigne sich für die Aussaat von Rüben, Raps und Wurzelzichorie.

👉 Vom 6-reihigen **Rübenroder Rexor 6300** wurde eine neue Generation mit 45 m³ Bunkervolumen vorgestellt. Diese zeichne sich vorrangig durch eine neue Kabine aus. In der linken Armlehne befindet sich beispielsweise das neue Isobus-Zusatzterminal IBX 200.

Im Übrigen sei der Antrieb, respektive der Motor mit Blick auf Wartungsfreundlichkeit und Zugänglichkeit überarbeitet worden.

👉 Die **Beetformer der Serien BF und BFL** für das 1-, 2-, oder 3-Beet-System seien ebenfalls überarbeitet worden und stünden ab Anfang 2025 zur Verfügung. Um den gestiegenen Anforderungen bei der Bodenbearbeitung gerecht zu werden, habe man den Hauptrahmen umfangreich optimiert. Zudem sei eine neu entwickelte hydraulische Steinsicherung in allen Modellen integriert worden.

👉 Zur Saison 2025 komme auch die neue **Beet-Variante der Prios 440** auf den Markt. Zwei Jahre nach der Vorstellung der Basis-Variante dieses Geräts habe man nun das Portfolio der 4-reihigen, gezogenen Legemaschine für das Anbauverfahren im Beet ergänzt.

👉 Weiterentwickelt worden sei außerdem das **AirSep-Trenngerät** vom Tochterunternehmen Spudnik. Bei diesem speziell für steinige Böden geeigneten Trenngerät habe man durch zahlreiche Änderungen, wie beispielsweise die Produktzufuhr sowie die optimierte Einbaulage des Gebläses, die Zuverlässigkeit und Standfestigkeit deutlich erhöht.

👉 Bereits zum Herbst 2024 verfügbar wäre der bekannte, seitengezogene **Kartoffel-Roder EVO 280** mit der neuen MultiCrop-Aufnahme. Sowohl für die Aufnahme als auch das Trenngerät werde nun ein Wechselsystem angeboten, das eine rasche Anpassung an unterschiedliche Erntebedingungen ermögliche.

ANZEIGE



Erfolgreich verkaufen mit Landwirt.com

Landwirt.com
your marketplace

 2 Millionen Nutzer monatlich auf Landwirt.com	 Mehr als 20 Mio. Maschinenaufrufe pro Monat
 Mehr als 365.000 registrierte Käufer auf Landwirt.com	 48.330 Anfragen im Monat auf Maschinen

Trecker Talk Podcast mit Ronny Schirmer von Mink Bürsten



Unser Gesprächspartner bei Mink Bürsten, [Ronny Schirmer](#) (m.), ist als Key-Account Manager für den Branchenvertrieb Land- und Baumaschinen zuständig. (Foto: Dänzer)

Für die Aufzeichnung der neuen Folge des #TreckerTalkPodcast sind mein Geschäftsführerkollege Ilja Führer und ich nach Göppingen gereist **zu einem weiteren Hidden Champion, zu Mink Bürsten – das Familienunternehmen gilt als Weltmarktführer in der Bündel- und Fasertechnologie.**

Unser Gesprächspartner war [Ronny Schirmer](#), der als Key-Account Manager für den Branchenvertrieb Land- und Baumaschinen zuständig ist. Am Vortag führten er und sein Kollege aus dem Marketing, [Steffen Sauerbeck](#), uns durch 4 der 5 Werke im Göppinger Industriepark.

📍 Das Unternehmen kann auf eine **lange Tradition zurückblicken, schließlich wurde es 1845 von August Mink gegründet** – sein Name ist im Firmennamen des Bürsten-Hersteller verewigt. Allerdings hat sich der Fertigungs-Schwerpunkt in den vergangenen fast 180 Jahren gravierend verändert. Als Bürstenfabrik mit Sitz in Stuttgart wurde August Mink im Jahr 1900 zum königlichen Hoflieferanten ernannt. Nach dem 2. Weltkrieg erfolgte 1948 der Neubau in Uhingen.

1975 leitete Peter Zimmermann mit der Spezialisierung auf die Herstellung technischer Bürsten im Bündelsystem eine neue Ära in der Unternehmensgeschichte ein – mit Erfolg: Fünf Jahre später erfolgte der Umzug nach Göppingen-Jebenhausen mit Gründung des heutigen Standortes im Industriegebiet Autenbach. Es folgten zahlreiche Erweiterungen – sowohl im Portfolio als auch baulich – wie beispielsweise der Mink Campus in 2014.

 Ein Rundgang durch die Werke im Industriegebiet Autenbach dürfte auch jeden anderen Besucher so beeindrucken, wie es uns erging. Schließlich begegnet man einer hochspezialisierten, modernen Fertigungsmaschine nach der anderen. **Die Vielfalt der Branchen und Märkte, für die Mink Produkte fertigt, ist mehr als faszinierend – und genau diese Faszination spiegelt sich in dem Podcast wieder, der spätestens ab Montag auf der NITT-Homepage und allen geläufigen Podcast-Plattformen abrufbar sein wird!**

Hier ein kleine Übersicht über das Produktportfolio von Mink Bürsten:

 Industrielle Bürsten:

- + Technische Bürsten: Entwickelt für den Einsatz in Maschinen und Produktionsanlagen.
- + Walzenbürsten: Für industrielle Reinigungsprozesse und Oberflächenbearbeitung.
- + Leistenbürsten: Häufig verwendet in Abdichtungs- und Transportanwendungen.

 Hygiene- und Reinigungsbürsten:

- + Spezialbürsten: Entwickelt für spezifische Hygieneanforderungen in der Lebensmittelindustrie oder im Gesundheitswesen und der Pharmaindustrie

 Sonderanfertigungen:

- + Maßgeschneiderte Bürstenlösungen nach Kundenanforderung, speziell für Nischenanwendungen und spezielle industrielle Anforderungen.

Und hier ein Überblick über die Branchen für die Lösungen bereitgestellt werden:

- + Automobilindustrie: Bürsten für die Fertigung und Wartung von Fahrzeugen.
- + Landtechnik: Bürsten in allen möglichen Varianten in fast allen mobilen und stationären Maschinen.
- + Maschinenbau: Technische Bürsten für Produktionsanlagen.
- + Lebensmittelindustrie: Hygiene- und Reinigungsbürsten, die den strengen Anforderungen dieser Branche entsprechen.
- + Gesundheitswesen: Bürsten für spezifische Anwendungen in der Reinigung und Hygiene.

Ihr



Wie hat Ihnen der Trecker Talk gefallen?

[Hier](#) haben Sie die Möglichkeit, uns Rückmeldung zu geben.

Vielen Dank für das Lesen unserer heutigen Ausgabe!

Sie haben Fragen, Anmerkungen oder Kritik für uns? Schreiben Sie uns eine [Nachricht](#).
Wurde Ihnen dieser Newsletter weitergeleitet? Hier finden Sie den [Link zur Anmeldung](#).

Fügen Sie bitte die E-Mail-Adresse kontakt@newideasthinktank.de Ihrem Adressbuch oder der Liste sicherer Absender hinzu. Dadurch stellen Sie sicher, dass unsere Mail Sie auch in Zukunft erreicht.

Informationen zum Datenschutz finden Sie [hier](#).

Dieser Newsletter wurde an {{ contact.EMAIL }} gesendet. Wollen Sie diesen Newsletter in Zukunft nicht mehr erhalten, klicken Sie bitte [hier](#).

Verantwortlich für den Inhalt nach § 18 Abs. 2 MStV: Dieter Dänzer
New Ideas Think Tank GmbH, Leidenberg 2, 91610 Insingen, Internet: newideasthinktank.de
Geschäftsführer: Klaus-Dieter Dänzer & Ilja Führer
AG Ansbach HRB 7317