

# New Ideas Think Tank

## TreckerTalk



von Dieter Dänzer

---

## „Software defined Vehicle“ schwabt von Pkw- auf Landtechnik-Branche über

**AGRITECH Summit 2024:** Haben Sie schon Ihr vergünstigtes Ticket geordert?

**CNH Industrial:** Derek Neilson, President Agriculture, wird gehen

**AGCO Corporation:** diverse Übernahmen werden unter PTX-Marken konsolidiert

**AGCO Corporation:** in Innova Ag Innovation Fund VI investiert

**Australien:** Landtechnik im Wert von 5,9 Milliarden US-Dollar in 2023 vermarktet

**CEMA:** Europäischer Markt für Ackerbau- und Pflanzenschutzgeräte in 2023 rückläufig

**LandBauTechnik Bundesverband:** Neuer Rekord bei den Auszubildenden des Berufs Land- und Baumaschinenmechatroniker!

**LandBauTechnik Bundesverband:** Handwerksrolle weist 5.856 Betriebsstellen aus als in 2023

**Trecker Talk Podcast:** [mit Dr. Thomas Schilling, Henrich Meier und Dr. Martin Heckmann von Xarvio](#)

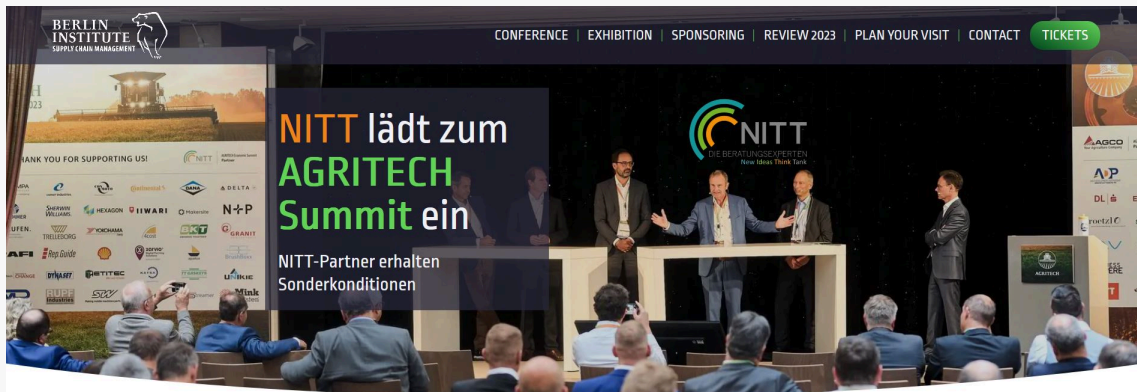
---

Liebe Leserinnen und Leser,

das Thema „**Software defined Vehicle**“ ist im Pkw-Markt ein deutlicher Trend. Viele Studien beschreiben die technischen und organisatorischen Änderungen, die zur Realisierung notwendig sind. Auch im Nfz-Markt sind immer mehr dahingehende Aktivitäten zu sehen. **Wird das Thema „Software defined Machine“ also auch für unsere Branche relevant?**

[Auf dem AGRITECH Summit](#) werden die Thesen in der Keynote von IAV und C4D – beide Unternehmen unterstützen als Think-Tanks mit über 7.500 Ingenieuren unzählige Unternehmen sowohl der On-Road- als auch der Off-Road-Branche – zu Diskussion anregen. Mit Hilfe von User-Stories mit Analyse der Stakeholder soll in einem zweiten Schritt klar gemacht werden, welche Herausforderungen auf die Landtechnik-Branche zukommen. IAV und C4D werden auch die entsprechenden Leistungsangebote darstellen, die helfen diesen Herausforderungen zu begegnen.

## Haben Sie schon Ihr vergünstigtes AGRITECH-Ticket geordert?



### End to End - Vertrieb trifft auf Supply Chain Management

Beim AGRITECH Summit 2024 in Augsburg steht am 12. September ab dem Networking-Lunch erneut der Bereich Vertrieb, Wirtschaft und die Zukunftsaussichten der Landtechnik-Branche im Fokus. Dabei verschmelzen der AGRITECH Supplier Summit und der AGRITECH Economic Summit zum AGRITECH Summit. Die treibenden Kräfte für den Supply Chain Management Part sind AGCO und das Berlin Institute Supply Chain Management. Der Economic Summit wird inhaltlich und fachlich durch den New Ideas Think Tank gesteuert. Die Kombination beider Elemente verspricht ein kurzweiliges und hochinformatives Konferenzprogramm über die zwei Tage im Maximilian's Hotel in Augsburg

[Wir können Ihnen zwei preisgünstige Varianten anbieten, wenn Sie Klarheit gewinnen wollen, wo die Reise in der Landtechnik-Branche hingeht: Foto: Screenshot Homepage\)](#)

[Sind Sie dabei?](#) Wir freuen uns schon darauf, Sie im September in Augsburg treffen zu können! **Ganz gleich, ob Sie Kontakte knüpfen, sich weiterbilden oder neue Möglichkeiten ausloten möchten, durch unser Programm werden Ihnen innovative Perspektiven aufgezeigt, die Ihnen und Ihrem Unternehmen zum Erfolg verhelfen.**

Erfreuen Sie uns mit Ihrem Besuch und nutzen Sie die Gelegenheit, mit führenden Personen der Landtechnik-Branche sowohl der Hersteller- als auch der Händlerseite in Kontakt zu treten, Ihren Bekanntheitsgrad zu erhöhen und Ihr Geschäft auszubauen.

**Wir sind fleißig dabei, weitere hochkarätige Sprecher und Diskussionsteilnehmer zu bestätigen.** Schon in den nächsten Ausgaben des Trecker Talk werden wir die nächsten Ankündigungen in Bezug auf das Programm, Werksbesichtigungen, fantastische Nebenveranstaltungen und Aussteller veröffentlichen, die [das 5. AGRITECH Summit 2024](#) bereichern.

## Das 5. AGRITECH Summit – Europe's leading Agriculture Machinery meeting



Das 5. AGRITECH Summit wird partnerschaftlich vom New Ideas Think Tank (NITT) und dem Berlin Institute Supply Chain Management organisiert. **Das Summit findet am 11. und 12. September im Maximilian's Hotel in Augsburg statt** und bietet einerseits Ausstellern und Besuchern die Möglichkeit, sich über die neuesten Technologien und Trends in der Agrarindustrie aus der Zulieferersicht zu informieren. Andererseits wird das Programm durch einen Fokus auf wirtschaftliche Aspekte ergänzt und bringt Experten und Entscheidungsträger aus der Branche zusammen. **Hightligts des AGRITECH Summit werden sicher auch die Verleihungen des Awards "TOP RETAILER – Landtechnik 2025" und des „AfterSales-Excellence-Awards 2025“ sein.**

Doch zunächst möchte ich Ihnen ein tolles Angebot machen! **Sie möchten wissen, wie sich Ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen kann?** Genau diese Frage wird von Größen der Landtechnik- und Zulieferer-industrie am 11. und 12.09.2024 in Augsburg erörtert.

[Wir können Ihnen zwei preisgünstige Varianten anbieten, wenn Sie Klarheit gewinnen wollen, wo die Reise in der Landtechnik-Branche hingeht:](#)

👉 Eine **Teilnahme nur am Konferenzteil „Landtechnik-Vertrieb der Zukunft“ des AGRITECH Summit**, der am 12. September mittags mit dem Networking-Lunch startet. Beinhaltet sind der Zugang zur Konferenz, die Verpflegung einschließlich aller Getränke, die Teilnahme am Gala-Netzwerk-Abend und die Teilnahme an den Award-Verleihungen – und dies **für nur 390 Euro** zuzüglich Mehrwertsteuer.

👉 Wenn Sie an beiden Summit-Tagen teilnehmen möchten, können wir Ihnen **einen NITT-Partnerpreis von 1.600 Euro für das 2-Tagesticket**, statt dem regulären Preis von 1.856 Euro (jeweils zusätzlich Mehrwertsteuer) offerieren. In dem Partnerpreis sind inkludiert die Teilnahme an beiden Konferenztagen, die Tagungsverpflegung einschließlich der Getränke, der Zugang zur Ausstellung und sowohl die Teilnahme am Networking-Dinner (11. SEP) und Gala-Netzwerk-Abend (12. SEP) mit den Award-Verleihungen Jetzt gleich anmelden unter:

ANZEIGE



The advertisement banner features the AGCO Finance logo in the top left corner, which consists of a red triangle above the text 'AGCO FINANCE'. The background shows a man in a plaid shirt standing in a field of green crops under a cloudy sky. A blue diagonal banner in the top right corner contains the text 'Ihr Partner für das Wachstum Ihres Geschäfts'. The main headline in large blue letters reads 'INVESTIEREN SIE IN DIE ZUKUNFT'. Below this, in white text, it says 'MIT FLEXIBLEN FINANZIERUNGSLOSUNGEN VON AGCO FINANCE'. The website address 'www.agcofinance.com' is located in the bottom right corner.

## Derek Neilson, President Agriculture bei CNH Industrial, wird gehen



**Der nächste Wechsel im obersten Management:** [CNH Industrial N.V. hat bekannt gegeben](#), dass das Unternehmen dem Wunsch von **Derek Neilson** zugestimmt habe, das Unternehmen nach 25 Jahren im Laufe dieses Jahres zu verlassen. **Er ist seit 2019 President Agriculture bei CNH Industrial.** Er habe den globalen Geschäftsbereich Landwirtschaft geleitet und alle Abläufe beaufsichtigt, um sicherzustellen, dass dieses Segment seine Kunden optimal bedient und gleichzeitig dieses Geschäft nachhaltig und profitabel verbessert und ausbaut.

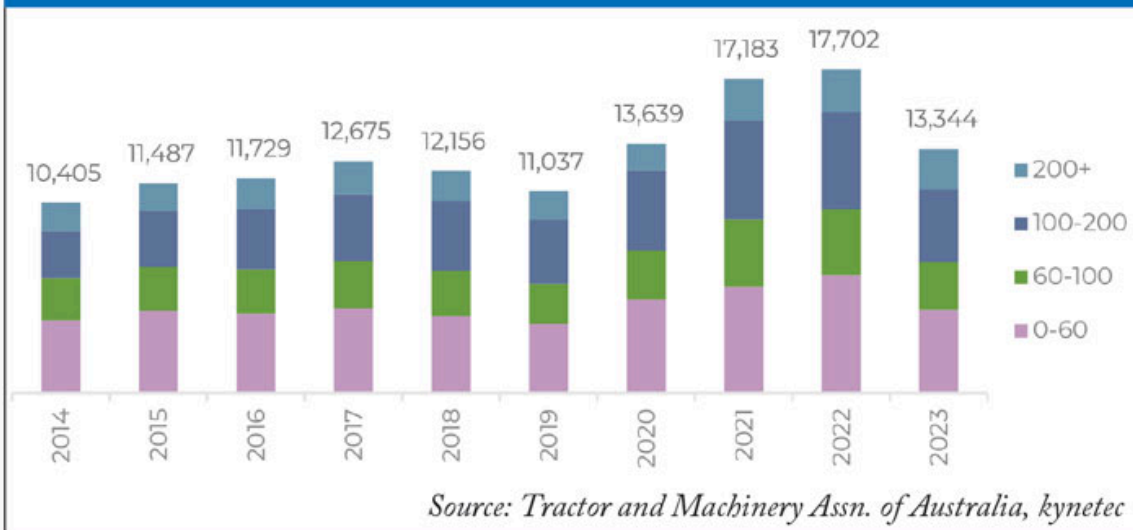
Mehr als zwei Jahrzehnte bekleidete Neilson verschiedenste Positionen bei CNH Industrial mit zunehmender Verantwortung im Geschäftsbereich Landwirtschaft, in der Unternehmensregion und in der Produktion. Über 12 Jahren war er Mitglied des Global Leadership Teams. Er begann seine Karriere bei CNH (damals CNH Global) 1999 im Traktorenwerk des Unternehmens in Basildon, Großbritannien, wo er zuletzt als Werksleiter tätig war, bevor er internationale Aufgaben übernahm.

## In Australien wurden in 2023 Landtechnik im Wert von 5,9 Milliarden US-Dollar vermarktet

<b>Australian Ag Equipment Sales – 2023</b> (AUD\$ in millions)	
<b>Category</b>	<b>Value</b>
Tractors	\$2,100
Combines & Headers	\$1,170
Balers, Hay Tools & Windrowers	\$246
Self-Propelled Sprayers*	\$756
Tillage & Seeding Equipment*	\$510.6
Other Equipment*	\$1,100
Total	\$5,900
<b>*Estimates</b>	
<i>Source: Tractor and Machinery Assn. of Australia, kynetec</i>	

[Wie die Kollegen von Ag Equipment Intelligence berichten](#), sei der Gesamtumsatz mit landwirtschaftlichen Maschinen in Australien im Jahr 2023 im Vergleich zum Vorjahr um 5 % auf 5,9 Mrd. USD gestiegen.

## Australian Tractor Sales – 2014-23



Laut einer Meldung der Tractor and Machinery Assn. of Australia seien die Verkäufe neuer Traktoren im Vergleich zum 5-Jahres-Durchschnitt allerdings um 7 % zurückgegangen. Der Gesamtwert der verkauften neuen Einheiten wäre jedoch um 1,8 % gestiegen. Die Stückzahlen in der Leistungsklasse über 200 PS sei im Vergleich zum Vorjahr um 5 % zurückgegangen – jedoch sei es die einzige Leistungsklasse gewesen, die einen Anstieg des Gesamtwerts verzeichnet habe.

ANZEIGE



**Wir sind Ihr Experte für robuste Filterlösungen.**

→ Mehr erfahren!

**Hengst**  
FILTRATION

**AGCO konsolidiert diverse Übernahmen unter PTX-Marken**



Am 1. Juni 2024 werden die 2 von AGCO übernommenen und bislang eigenständig am Markt agierenden Unternehmen Intelligent Ag Solutions und Headsight Harvesting Solutions mit dem Unternehmen Precision Planting fusionieren. Die Produkte der Unternehmen, beispielsweise Höhenkontrolle, Reihenföhrung, Truesight 2, Truesense+, Truesense, Recon Blockage Plus und Recon SpreadSense würden erhalten bleiben. Künftig sollen diese aber nur noch über Precision Planting-Händler erhältlich sein. Derzeitige Headsight- und Intelligent Ag-Händler sollen die Möglichkeit haben Precision Planting-Händler zu werden.



AGCO's Transformation zum Smart Technology Unternehmen nimmt durch die Markenkonsolidierungen damit immer mehr Fahrt auf. [Wer sich mit diesem Transformationsprozess näher vertraut machen möchte, dem kann ich nur das Lesen von unserem Branchen-Insights-Beitrag empfehlen, der auf der Homepage des New Ideas Think Tank abrufbar ist.](#) Der Erkenntnisgewinn ist garantiert!

## AGCO investiert in Innova Ag Innovation Fund VI



AGCO hat die erste Fondsinvestition der kürzlich gestarteten **Risikokapitalinitiative AGCO Ventures** verlaublich: [man habe sich an dem Innova Ag Innovation Fund VI der Risikokapitalgesellschaft Innova Memphis beteiligt.](#) Die Transaktion stehe im Einklang mit dem Ansatz von AGCO, die nächste Generation der Landwirtschaft durch fortschrittliche Lösungen zu unterstützen, die eine stärker automatisierte, digitalisierte und nachhaltige



Zukunft für die Landwirtschaft versprechen. Das Innova-Team sei bekannt dafür, dass es sich auf die Förderung von Start-ups konzentriert, die die Landwirtschaft revolutionieren.

Innova sei 2007 gegründet worden und ein Frühphaseninvestor, der sich auf die Gründung und Finanzierung wachstumsstarker Unternehmen in den Bereichen AgTech und MedTech konzentriert. **Das Unternehmen habe über seine fünf Investmentfonds in mehr als 125 Unternehmen in den Vereinigten Staaten investiert, mit einem Gesamtvolumen von über 110 Millionen US-Dollar.** Derzeit suche Innova nach neuartigen Lösungen, die dem chronischen Arbeitskräftemangel in der Landwirtschaft, den Mängeln in der Lieferkette, dem Druck auf die Gewinnspannen und den gestiegenen Anforderungen an Transparenz und Nachhaltigkeit begegnen.

ANZEIGE



Werden auch Sie jetzt Aussteller, wie

**PARTS & SERVICE WORLD 2024**

**STABILUS** **WAECO**  
**Bohnenkamp** **VDBUM**  
Moving Professionals

**...und viele weitere**

## Europäischer Markt für Ackerbau- und Pflanzenschutzgeräte in 2023 rückläufig



Der Markt für Bodenbearbeitungsgeräte sei in 2023 europaweit um 2 % zurückgegangen. (Foto. Screenshot)

Wie der europäische Landmaschinenverband CEMA verlautbarte, habe **das Marktvolumen für Ackerbau- und Pflanzenschutzgeräte im Jahr 2023 voraussichtlich 4,70 Milliarden Euro betragen – ein Rückgang von etwa 3 % im Vergleich zum Jahr 2022.** Wobei der Markt im Segment Sätechnik, Düngetechnik und Pflanzenschutz mit minus 5 % stärker rückläufig gewesen wäre wie der für Bodenbearbeitungsgeräte mit minus 2 %.

**Die Landtechnikbranche insgesamt habe sich von 2021 bis 2023 über ein stetiges Wachstum freuen dürfen, aber 2024 wird ein Rückgang von bis zu -10 % des Marktvolumens erwartet.** Ein starker Abwärtstrend wäre bereits seit dem vierten Quartal des vergangenen Jahres zu beobachten. Neben den immer noch spürbaren Auswirkungen der Covid-19-Krise würden sich auf der Nachfrageseite der Branche eine Reihe von Herausforderungen abzeichnen: Die neue GAP-Politik der EU, die Proteste der Landwirte, volatile Märkte und hohe Zinsen seien Faktoren, die sich negativ auf die Investitionsbereitschaft der Landwirte auswirken würden. Weitere Anpassungen werden von den Entwicklungen auf den Endkundenmärkten abhängen.



*Die CEMA-Jahrestagung der drei europäischen CEMA-Produktgruppen Bodenbearbeitungsgeräte, Sämaschinen und Düngerstreuer sowie Pflanzenschutz fand in Hasbergen bei den Amazonen-Werken H. Dreyer statt..(Foto. CEMA)*

Die aktuelle und erwartete Marktsituation wurde erörtert auf der CEMA-Jahrestagung der drei europäischen CEMA-Produktgruppen Bodenbearbeitungsgeräte, Sämaschinen und Düngerstreuer sowie Pflanzenschutz. **Die Veranstaltung fand in Hasbergen bei den Amazonen-Werken H. Dreyer statt.** Die starke Beteiligung an der diesjährigen Sitzung der CEMA-Produktgruppen habe die gute Zusammenarbeit und das stetige Wachstum des Netzwerks bestätigt. Insgesamt 47 Unternehmensvertreter hätten an dem Treffen teilgenommen, darunter auch zwei neue Unternehmen mit DCM Spreaders und Unia. **Während des Treffens wurde Dirk Hollinderbäumer (Lemken) wiedergewählt als**

**Vorsitzenden der Europäischen Produktgruppe für Bodenbearbeitungsgeräte.** Die beiden anderen Gruppen hätten neue Vorsitzende gewählt: **Christian Gall (Amazonen-Werke)** ist der neue Vorsitzende der Europäischen Produktgruppe für Sämaschinen und Düngerstreuer, und **Dirk-Jan Stapel (Kverneland Group)** ist der neue Vorsitzende der Europäischen Produktgruppe für Spritzen.

Die CEMA-Produktgruppen setzen sich zusammen aus führenden europäischen Herstellern von Maschinen für den Ackerbau, für die Futter- und Heuernte sowie für Traktoren und Mähdrescher. Ihr Hauptaugenmerk liege auf einer gemeinsamen Einschätzung des Marktes auf der Grundlage spezieller Statistiken. Derzeit seien rund 30 Unternehmen aus mehr als 10 europäischen Ländern Mitglied der CEMA-Produktgruppen im Bereich des Ackerbaus. Voraussetzung für die Teilnahme ist die Mitgliedschaft in einem nationalen Branchenverband, der dem Dachverband CEMA angehört.

ANZEIGE



**Erfolgreich verkaufen mit Landwirt.com**

**Landwirt.com**  
your marketplace

- 2 Millionen Nutzer monatlich auf Landwirt.com
- Mehr als 20 Mio. Maschinenaufrufe pro Monat
- Mehr als 365.000 registrierte Käufer auf Landwirt.com
- 48.330 Anfragen im Monat auf Maschinen

**Neuer Rekord bei der Zahl Auszubildender des Berufs Land- und Baumaschinenmechaniker!**



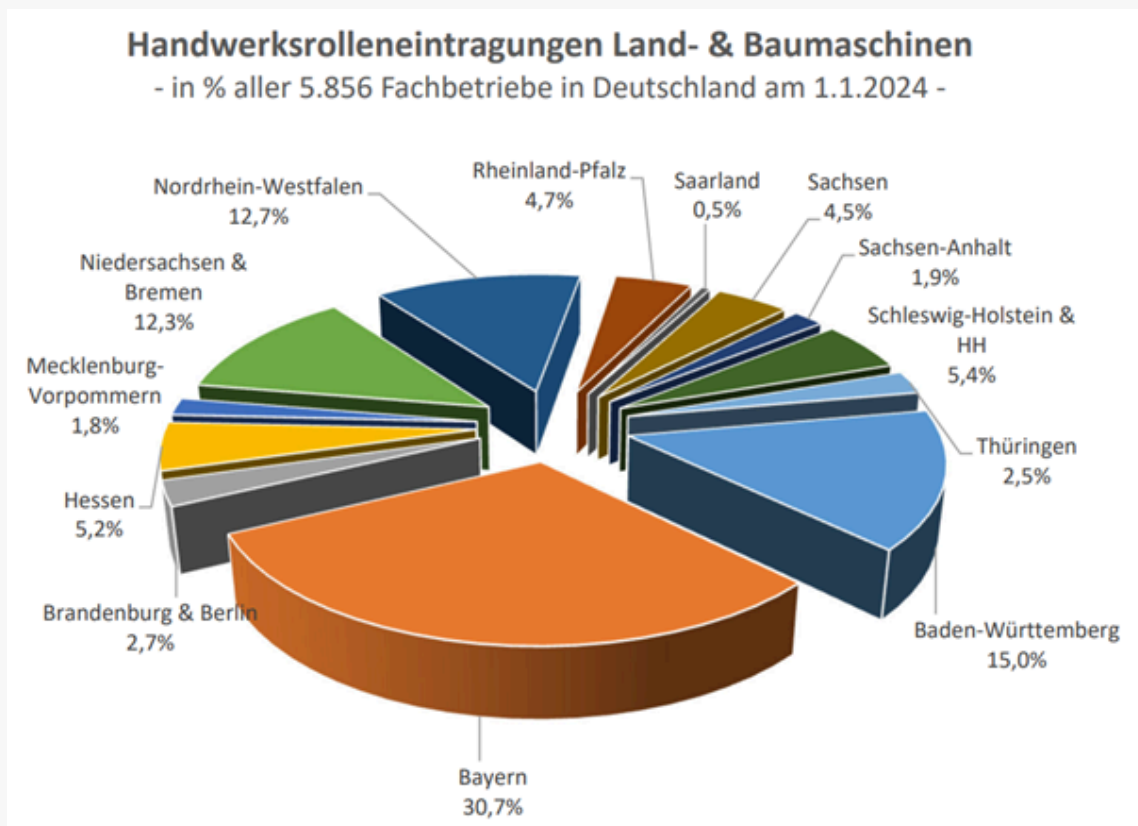
8.538 Jugendliche hätten zum Stichtag 31.12.2023 in regulären Ausbildungsverhältnissen zum Land- und Baumaschinenmechatroniker gestanden. (Foto: Screenshot)

In der Ausbildung zum Land- und Baumaschinenmechatroniker habe sich der Gegentrend zur allgemeinen, bundesweiten Entwicklung bei den Ausbildungsverhältnissen verfestigt, wo es weiter nach unten geht – 2023 seien es knapp zwei Prozent weniger als 2022 gewesen. Wie der LandBauTechnik Bundesverband mitteilte, hätte die Zahl der Auszubildenden im Gewerk um 97 junge Köpfe, respektive 1,2 Prozent, im Vorjahr zum Vorjahr zugenommen: **8.538 Jugendliche hätten zum Stichtag 31.12.2023 in regulären Ausbildungsverhältnissen bei insgesamt 2.804 Ausbildungsstätten gestanden – pro Ausbildungsstätte würden somit rechnerisch 3,04 Lehrlinge ausgebildet.**

Die Zahlen der IHK seien dabei noch nicht berücksichtigt. Erwartbar kämen noch einmal 1.000 aus der IHK-Statistik hinzu. Das sind die Auszubildenden, deren Ausbildungsbetriebe nicht in Handwerksrollen eingetragen sind.

Ulrich Beckschulte, der Geschäftsführer des Verbands: „8.538 Auszubildende – man mag es kaum sagen, die Superlative nutzt sich schon ab – ein neuer Bestwert für unser Gewerk, ein neues Allzeithoch.“ **Nach Ländern habe NRW mit +52 oder +3,6 Prozent den größten Zuwachs verzeichnet**, gefolgt von Schleswig-Holstein und Hamburg (+30 / +6 Prozent) und Baden-Württemberg (+27 / +3,3 Prozent). Die Zahlen in Rheinland-Pfalz (-19 / -3,3 Prozent), Brandenburg mit Berlin (-17 / -6,9 Prozent) und Hessen (-16 / -4,3 Prozent) gingen dagegen leicht zurück.

## Handwerksrolle weist mit 5.856 Betriebsstellen 25 mehr aus als in 2023



Der LandBauTechnik Bundesverband hat vermeldet, dass **zum 1. Januar 2024 bundesweit genau 5.856 Betriebsstellen im Bereich Land- & Baumaschinen in die Rollen der deutschen Handwerkskammern eingetragen** gewesen sind – 25 Betriebe oder 0,43 Prozent mehr als zum Vorjahreszeitpunkt. „Die Positiventwicklung hält damit seit 2004 an und nähert sich dem hohen Niveau der Nachwendejahre“, so der Verband. **Nach Ländern betrachtet habe vor allem Bayern mit +29 (+1,6 Prozent) zugelegt**, gefolgt von Hessen (+2,0 Prozent) und Sachsen (+2,3 Prozent) mit jeweils sechs Neuzugängen; tendenziell verloren hätten mit jeweils zehn Abgängen Brandenburg/Berlin (bedeutet -6,3 Prozent) und Niedersachsen (-1,4 Prozent).



End to End - Vertrieb trifft auf Supply Chain Management

## Trecker Talk Podcast mit Dr. Thomas Schilling, Henrich Meier und Dr. Martin Heckmann von Xarvio



Unsere [Gesprächspartner in der Talkrunde](#): Dr. [Thomas Schilling](#) (2.v.r.), Managing Director, [Henrich Meier](#) (m.), der Deutschland-Chef, und [Dr. Martin Heckmann](#) (2.v.l.), Commercial Manager. (Foto: NITT)

📌 Für das Aufzeichnen dieser Folge des [#TreckerTalkPodcast](#), sind mein Geschäftsführerkollege beim [New Ideas Think Tank](#) - [Ilja K. T. Führer](#) - und ich nach Köln gereist zu einem richtig spannenden Unternehmen, zu dem BASF-Tochterunternehmen Xarvio.

👉 Für diejenigen, die noch nicht mit Xarvio vertraut sind: das BASF-Tochterunternehmen bietet digitale Produkte, die unabhängige, feldzonenspezifische agronomische Beratung bieten und es den Landwirten ermöglichen, Pflanzen am effizientesten zu produzieren. Der Startschuss dafür sei bereits vor mehr als 25 Jahren gefallen.

👉 Heute wird mit HEALTHY FIELDS den Landwirten für ihre Ackerkulturen Gesundheit mit Garantie offeriert, wenn diese den Applikationsempfehlungen für die Pflanzenschutzmittel folgen – sollten diese „in die Hose gehen“, dann zahlt Xarvio eine Entschädigung! Im Laufe der Talkrunde wird aufgeklärt, was sich denn genau hinter diesem Versprechen verbirgt. Vorab: Die xarvio HEALTHY FIELDS Applikationsempfehlungen seien nicht nur präzise, sondern vor allem sicher. Sie würden sich auf zahlreiche Satellitenbilder, erprobte agronomische Modelle und jede Menge Erfahrung stützen. In Kombination mit Faktoren wie Standort, regionales Wetter, Vorfrucht, angebauter Sorte und vielen weiteren, ergebe sich eine optimierte feldspezifische Fungizidstrategie. Und die sei so zuverlässig, dass Xarvio darauf eine Garantie gibt.

👉 Ebenfalls zur Sprache kommt, was Xarvio und [ONE SMART SPRAY, a Joint Venture of Bosch and BASF](#) verbindet.

👉 [Weitere in der Talkrunde diskutierte Themen:](#)

- Welche Hauptziele und Visionen hat Xarvio für die Zukunft der Landwirtschaft?
- Wie nutzt Xarvio innovative Technologien wie KI und Maschine Learning, um Landwirten bei der Optimierung ihrer Prozesse zu helfen?
- Welche konkreten Produkte oder Dienstleistungen bietet Xarvio Landwirten an und wie profitieren sie davon?
- Wie trägt Xarvio zur Nachhaltigkeit in der Landwirtschaft bei und welche Auswirkungen hat dies auf die Umwelt?
- Welche Herausforderungen und Chancen sieht Xarvio für die Landwirtschaft in den kommenden Jahren, insbesondere in Bezug auf den Klimawandel und die steigende Nachfrage nach Nahrungsmitteln?
- Beispiele für Erfolgsgeschichten von Landwirten, die dank Xarvio-Technologien ihre Erträge verbessert haben?
- Wie steht es um Datenschutz und Datensicherheit im Zusammenhang mit den von Xarvio gesammelten landwirtschaftlichen Daten?
- Wie fördert Xarvio die Zusammenarbeit zwischen Landwirten und Agrarberatern mithilfe der verschiedenen Technologien?

- Wie arbeitet Xarvio mit anderen Playern bei der Digitalisierung der Landwirtschaft zusammen? Beispiel: Ackerschlagkarteien, Wetterstationsanbieter, Landmaschinenherstellern
- Welche Entwicklungen und Innovationen plant Xarvio in der Zukunft, um die Landwirtschaft weiter voranzubringen?

Ihr



---

### Wie hat Ihnen der Trecker Talk gefallen?

[Hier](#) haben Sie die Möglichkeit, uns Rückmeldung zu geben.

---

### Vielen Dank für das Lesen unserer heutigen Ausgabe!

Sie haben Fragen, Anmerkungen oder Kritik für uns? Schreiben Sie uns eine [Nachricht](#).  
Wurde Ihnen dieser Newsletter weitergeleitet? Hier finden Sie den [Link zur Anmeldung](#).

---

Fügen Sie bitte die E-Mail-Adresse [kontakt@newideasthinktank.de](mailto:kontakt@newideasthinktank.de) Ihrem Adressbuch oder der Liste sicherer Absender hinzu. Dadurch stellen Sie sicher, dass unsere Mail Sie auch in Zukunft erreicht.

Informationen zum Datenschutz finden Sie [hier](#).

Dieser Newsletter wurde an {{ contact.EMAIL }} gesendet. Wollen Sie diesen Newsletter in Zukunft nicht mehr erhalten, klicken Sie bitte [hier](#).